经销协议书

甲	方:	北京纷然香氛科技有限公司
,	/ 🗸 -	- 10/4 11/4 / / / / / / / / / / / / / / / /

7	<del></del>		
	刀:		

根据《中华人民共和国民法典》相关规定,甲乙双方本着自愿、诚信的原则,签订本合同。 具体条款如下:

### 一、 经销区域条款

- 2. 乙方须在指定的销售区域内销售甲方产品,且应配合甲方政策需求,不得擅自将产品销往合同限定区域之外或合同限定系统之外。否则,甲方有权停止发货并终止其经销权。造成损失的,由乙方负责赔偿。

## 二、 双方的权利和义务

- 1. 甲方提供合规的产品供乙方销售。
- 2. 甲方指派销售经理相关人员负责与乙方联系跟进产品销售的相关事宜,了解和指导其运作情况。甲方授权乙方招投标的项目,甲方应提供企业资质及相关招投标文件并予以操作的专业指导。重点项目乙方可要求甲方现场指导。
- 3. 在甲方授权给乙方的产品保护区域内,同一商圈或地级市辖区甲方只能发展一家总代 理商。
- 4. 乙方若以"纷然"品牌名义出售非"纷然"品牌的假冒产品,甲方有权追究其法律责任, 乙方须赔偿由此对甲方所造成的一切损失。

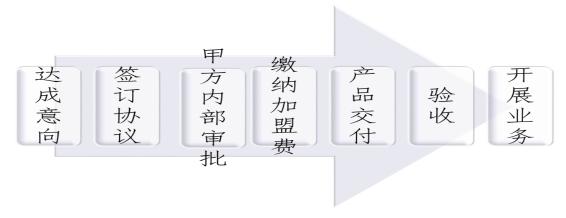
# 三、 经销商加盟条件

- 1. 具有合法资格的公司。
- 2. 有渠道销售经验。
- 3. 认同并积极配合本公司的有效经营方针和管理模式、经营模式。
- 4. 经销商商分为两个级别,省会加盟商,市级加盟商,乙方需满足不同等级代理商年销售任务,若未完成年销售任务,乙方有权收回代理资格,或者对乙方进行代理降级处理。 各级经销商年销售任务请参考合同"附件一"。



# 四、 经销商操作流程及说明

### 1. 流程



- 1.1 双方达成意向:公司销售经理在与客户的业务往来或沟通中相互有一个基本了解, 有经销合作意向。
- 1.2 乙方签订经销协议:双方达成共识后,甲方销售经理将《代理商经销协议书》交由 乙方填写,填好后签名并加盖公章后将原件寄给甲方销售经理。
- 1.3 甲方内部审批:甲方销售总监根据双方签定的《经销协议》和客户进行必要的沟通并审核。
- 1.4 乙方交纳加盟费:签订协议后甲方向乙方收取加盟费 万元,加盟费以货品形式 全部交付给乙方,供乙方开展业务,各级代理商加盟费用不同,请参考合同"附件二"若乙方提出终止合同,甲方不予退还加盟费,若甲方提出终止合同,所有产品以原价退还给甲方。
- 1.5 甲方收到其乙方的经销申请、双方盖章的经销协议书后,甲方提供完整的物料清单给乙方,并确定到达时间;甲方有责任和义务按首个销售订单合同提供收费材料完整的报价方案及所有物料到达时间,如乙方根据实际需要要自行采购,则甲方有义务提供相关标准及工艺材质说明。
- 1.6 交付产品:甲方提供开展业务必须品。
- 1.7 产品验收:客户收到产品,确定样品无质量问题。
- 1.8 开展业务: 由甲方配合乙方,开展加盟区域业务。



### 2. 订货

- 1.1 乙方每次下达所需订单需采用邮件确认,甲方提供订货单模板,乙方按照模板填写。
- 1.2 计划发货日期前至少3个工作日以书面订单形式向甲方提出要货计划。如遇法定节日,乙方应在预计发货日期前至少5个工作日提出要货计划。
- 1.3 甲方收到乙方要货计划后,应立即核定其库存、生产情况,并于1个工作日内对乙方要货计划进行确认,如有异议,乙方根据甲方确认情况修正订单,双方确认订单后,甲方须在15个工作日内将货物发出并通知乙方。

### 3. 运输

1.	1	双方确认甲方交货地点如下:	
Ι.	т.		

1.2 甲方负责为乙方代办货物发运或乙方直接到甲方工厂直接提货,甲方代办货物发运 所产生的费用由乙方承担。

### 4. 验收

- 1.1 乙方必须在货物到站后即时当场验收,逾期甲方不负任何责任。
- 1.2 乙方在验收货物时,如发现品种、数量与发货清单不符或因运输等造成严重破损等, 应即时通知甲方销售代表,并由承运部门(人)开具证明。如验收无误,乙方须 邮件确认

#### 5. 品质

- 1.1 甲方所提供给乙方销售的产品,必须符合中华人民共和国有关食品质量和包装的法律规定之要求。
- 1.2 如因乙方仓储问题,导致产品质量下降或变质,责任由乙方承担。

### 6. 退换货

- 1.1 乙方在接到货物后,如在保质期内因产品生产造成质量问题,允许退换货;其它任何原因,皆不予退换货;如有大量库存积压,乙方应尽早与甲方联系,以期得到甲方的帮助,甲方应提供可能的配合,但甲方不承担此项法定责任。
- 1.2 所有因甲方品质原因造成需报废、退货的产品,须注明产品、数量、生产批号、退货原因,报甲方检查后书面确认后方可处理,否则甲方有权不予承认。任何未经甲方销售中心经理书面签字确认自行退回货物,甲方有权拒收



# 五、 价格;结算条款及项目利益分配

### 1. 价格

- 1.1 价格见合同"附件三"。
- 1.2 乙方销售甲方产品之价格,以甲方订立之价格体系为准。期间,若基于市场需求销量而需调整产品价格时,甲方以正式行文方式通知乙方,乙方需依照行文内容办理,不得自行调整或变更。如乙方有故意削价或提高价格销售行为,经甲方查证属实,甲方将以传真、信函或电子邮件等方式通知乙方,限期整改。给甲方造成损失的,甲方有权要求乙方予以赔偿或提前终止本协议。

### 2. 付款

- 1.1 甲方实行款到发货之原则, 乙方预付货款, 甲方收到乙方货款后发货。
- 1.2 付款方式: □电汇 □转账
- 1.3 甲方账户信息

公司名称:	北京纷然香氛科技有限公司
开户行:	招商银行股份有限公司北京分行青年路支行
账号:	110942638610301

1.4 乙方开票信息

公司名称	
纳税人识别号:	
地址:	
电话:	
开户行:	
账号:	



#### 3. 发票

甲方须按双方约定形式,根据乙方实际需要。每笔交易或月底一次性向乙方开立实际发生额度内的增值税专用发票或普通发票,如有退换货须根据甲方要求办理退票或以其它方式解决。

### 4. 双方项目利益分配

- 4.1 甲方在乙方经销区域内原有项目全部交由乙方负责对接及维护,甲方每年提取合同金额的百分之四十作为项目维护费用,甲方有义务协助乙方拓展项目,并协助乙方进行项目续约等事宜
- 4.2 乙方促成的全国性项目,除乙方经销区域内的安装及维护由乙方负责外,全国其他地区项目安排由甲方负责协调各地区经销商(如未有经销商区域,由甲方安排施工人员及维护人员),乙方除需支付其他区域经销商日常维护所产生的实际费用之外,另需向其他区域经销商支付该区域内项目总合同金额的百分之二十作为跨区开展项目的跨区费
- 4.3 乙方在经销区域内自行洽谈项目所有收益均由乙方所得,如需甲方配合,需提供相关协助人员差旅费用,甲方有义务协助乙方开展项目
- 4.4 甲方在乙方经销区域内获得的客户线索全部交由乙方对接,甲方不再抽取中间费用

# 六、 双方责任条件

- 1、甲方应提供有效营业执照、税务登记证、生产许可证、产品检测报告等相关证照之复印件,确保组织及产品的合法性。
- 2、乙方应提供有效营业执照、税务登记证、银行开户证、收货授权书、法人代码证、法人代表身份证等有关文件之复印件,以便甲方建立完整档案,资料发生变动时应书面通知甲方销售中心。
- 3、甲方应根据市场状况策划产品宣传、广告及促销活动,乙方有义务配合。未经甲方同意 乙方不得单方变更,否则因此而造成的一切损失,由乙方负责。
- 4、乙方有责任维护甲方产品的声誉,不得以任何理由和借口,销售假冒、仿冒甲方商标的商品,并杜绝销售过期产品,一经发现,甲方有权终止本协议并保留追诉和查扣之权利。
- 5、甲方业务人员不得替乙方代办汇款或以任何名义向乙方借款。乙方不得私自借款借物给 甲方人员,否则由此造成的任何不良后果甲方概不负责。

### 七、 生效与期限

本协议自双方法定代表人或授权代表签字或盖章之日起生效,有效期<u>年月</u> <u>日至</u>年月<u>日</u>。在协议终止或期满时,除协议约定的事项外,双方所有的权利和义务均终止。

### 八、 保密条款

甲乙双方保证在任何时候、任何情况下,不会将对方的商业机密(如价格、销售数据、知识、 技术等及所有涉及商业机密的信息)披露给任何其他人或为自身目的使用该等信息。

## 九、 拒绝商业贿赂

为维护甲方之品牌形象,确保双方的合法利益,充分体现公平、公正的合作原则,乙方不得以任何理由、任何方式给甲方有关人员好处(包括送礼、馈赠、招待、吃饭、回扣、借款等,不论涉及金额大小),否则视为违约。如甲方员工有向乙方索贿、索要礼品礼金等违反甲方公司廉洁管理规定的行为,甲方欢迎乙方及时联系举报,甲方将认真处理加以解决。

# 十、 补充条款

# 十一、 其他条款

- 1、本合同为正式合同,有效期自\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日起至\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日止,时间为\_\_\_\_年,有效期满,双方应本着真诚合作的态度,重新协商,订立新合同。
- 2、本合同所有附件作为合同不可分割的组成部分,具有同等法律效力。
- 3、本合同未尽事宜,经双方协商可另行订立附加协议,并与本合同具有同等法律效力。
- 5、本合同一式两份,甲方执一份,乙方执一份,自双方签字盖章之日起生效;生效之日后 五个工作日内乙方未实现回款的,本合同无效。

------[本页以下为双方签章,无正文]--------

甲方(盖章): 乙方(盖章):

甲方法人代表: 乙方法人代表:

甲方代表签字: 乙方代表签字:

联系电话: 联系电话:

联系地址: 联系地址:

邮政编码: 邮政编码:

签立时间: 年月日



# 附件一: 各级代理商年销售目标

级别		销售目标
省会经销商	第一年	100万
	第二年	200万
	第三年	400 万
	第一年	50万
市级代理商	第二年	100 万
	第三年	200万

**备注:** 因各个省份经济情况不同,年销售任务可由双方友好协商后酌情调整,填写补充条款即可。



# 附件二: 各级代理商加盟费用

级别	加盟费
省会经销商	198800 元(全部以货品形式交付乙方)
市级代理商	99800 元(全部以货品形式交付乙方)

备注: 拿货清单由双方友好协商为主, 甲方需满足乙方开展业务基本要求。